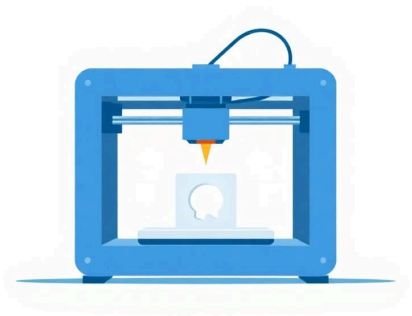


Ipari 3D nyomtatási technológia - hogyan lett egy egyetemi fejlesztésből nemzetközi vállalkozás?

A Cubicure története azt mutatja be, hogyan vált egy egyetemen kifejlesztett, nagy teljesítményű polimerek ipari 3D nyomtatását lehetővé tevő technológia sikeres piaci megoldássá. A Bécsi Műszaki Egyetem kutatói a „Hot Lithography” eljárásra építve olyan 3D nyomtató rendszereket és speciális alapanyagokat fejlesztettek, amelyekből tudatos szellemi tulajdon-kezeléssel, ipari partnerséggel és spin-off vállalkozás alapításával nemzetközileg is versenyképes üzlet született.

Kiindulási helyzet

A TU Wien kutatói új, nagy teljesítményű polimerek 3D nyomtatására alkalmas technológiát fejlesztettek ki („Hot Lithography”). Már a kutatás korai szakaszában ipari együttműködést alakítottak ki az Ivoclar vállalattal, amely fogászati alkalmazásokhoz kívánta hasznosítani az eredményeket. A felek nem egyszerű licencmegállapodást kötöttek, hanem hosszú távú IP-együttműködési modellt alakítottak ki.



Technológiatranszfer modell

A siker kulcsa az volt, hogy az egyetem és az ipari partner előre meghatározta a felhasználási területek szerinti jogmegosztást:

1

Fogászati jogok

Az Ivoclar kizárólagos hasznosítási jogokat kapott a fogászati alkalmazások területén.

2

Egyéb ipari jogok

Az egyetem megtarthatta a jogokat minden más ipari alkalmazásra.

3

Közös IP-kezelés

Az új fejlesztésekből származó szellemi tulajdonra egyértelmű szabályok születtek.

Ez lehetővé tette, hogy ugyanaz a technológiai platform több piacon is hasznosuljon anélkül, hogy a partnerek érdekei sérültek volna.

A Cubicure létrejötte

Az egyetem a nem fogászati alkalmazások hasznosítására alapította meg a Cubicure spin-off vállalkozást 2015-ben. A vállalat ipari felhasználásra alkalmas 3D nyomtató rendszereket és speciális polimer alapanyagokat fejleszt. A korábban kiépített szabadalmi portfólió jelentős versenyelőnyt biztosított:



- megkönnyítette a kockázati tőke bevonását;
- növelte a vállalat hitelességét az ipari partnerek szemében;
- stratégiai együttműködések kialakítását tette lehetővé;
- biztos alapot adott a nemzetközi növekedéshez.

Fő sikertényezők

Hosszú távú IP-stratégia

A technológiatranszfert már a kutatás kezdetétől tudatos szellemi tulajdon-kezelés támogatta.

Világos jogmegosztás

Az alkalmazási területek szerinti felhasználási jogok csökkentették a konfliktusokat és lehetővé tették több üzleti modell párhuzamos működését.

Erős partnerség

Az egyetem és az ipari partner kölcsönös bizalomra épülő együttműködése gyorsította a technológia piacra vitelét.

A szabadalmi portfólió szerepe

A megfelelő IP-védelem kulcsfontosságú volt a finanszírozás megszerzésében és a stratégiai partnerek bevonásában.

Spin-off ökoszisztéma

Az egyetem nem csupán licenceket adott át, hanem aktívan támogatta új vállalkozások létrehozását is.

Benchmarking szempontból levonható tanulságok

- A technológiatranszfer nem egyetlen licencmegállapodás, hanem több évre szóló stratégiai partnerség.
- Az IP-jogok alkalmazási területek szerinti felosztása hatékony módja lehet az egyetem és az ipari partner érdekeinek összehangolására.
- Az erős szabadalmi portfólió nemcsak jogi védelmet jelent, hanem a befektetők és ipari partnerek számára is fontos bizalmi tényező.
- Az egyetemek számára a spin-off vállalkozások létrehozása hatékony eszköz lehet olyan piacok kiszolgálására, amelyeket az ipari partner nem kíván lefedni.
- A technológiatranszfer sikerének alapja a kutatás, az IP-kezelés, a finanszírozás és az üzletfejlesztés összehangolt kezelése.

A sikeres technológiatranszfer nem egyetlen szerződés, hanem a **kutatás, az IP-kezelés, a finanszírozás** és az **üzletfejlesztés** összehangolt, évekig tartó közös munkája.

Böngéssz tovább

Ha hasznosnak találtad ezt az anyagot, böngéssz tovább a HunrenTech Tudástárát további, a projektedet támogató jó példákért, vagy vedd fel velünk a kapcsolatot technológiatranszferhez fűződő kérdéseiddel.

www.hunrentech.hu